

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **RIGORINI GIANNI**
 Indirizzo _____
 Telefono _____
 Fax _____
 E-mail _____

Nazionalità italiana
 Data di nascita 31/01/1956

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
 - DAL 2001 MI DEDICO AD ATTIVITÀ DI CONSULENZA NELL'AMBITO COMMERCIALE, OVVIAMENTE COME COLLABORATORE ESTERNO, PER AZIENDE PICCOLE E MEDIO PICCOLE CHE VOGLIONO DEFINIRE MODALITÀ SISTEMATICHE DI APPROCCIO AL CANALE G.D.O. NAZIONALE ED INTERNAZIONALE, CON PRODOTTI DUREVOLI E SEMIDUREVOLI, INDIVIDUANDO LE STRATEGIE SIA COMMERCIALI SIA LOGISTICHE SIA DI PRODOTTO PIÙ OPPORTUNE IN RELAZIONE ALLE SINGOLE REALTÀ AZIENDALI COINVOLTE;
 - DAL FEBBRAIO 1993 AL GENNAIO 2001, DIRETTORE VENDITE PRIMA FINO A LUGLIO 1996, DIRETTORE COMMERCIALE POI, PRESSO **INDA SPA** DI CARAVATE (VA) AZIENDA LEADER NELLA PRODUZIONE DI ARTICOLI PER ARREDO BAGNO , ACCESSORI, SPECCHI , ILLUMINAZIONE, BOX DOCCIA E MOBILI ;
 - DAL SETTEMBRE 1986 AL GENNAIO 1993, CAPO AREA PRIMA, FINO AL DICEMBRE 1989, SALES MANAGER POI, PRESSO MITSUBISHI ELECTRIC EUROPE GMBH AD AGRATE BRIANZA, BRANCH OFFICE ITALIANA DELLA MULTINAZIONALE GIAPPONESE, NELLA DIVISIONE CONSUMER E TELEFONIA;
 - DAL LUGLIO 1982 ALL'AGOSTO 1986, FUNZIONARIO DI VENDITA PRIMA CAPO AREA POI PRESSO Leca Beton spa di PALAZZAGO (BG), AZIENDA PRODUTTRICE DI MANUFATTI PER L'EDILIZIA INDUSTRIALIZZATA, GRUPPO MAGNETTI.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Laurea in Ingegneria Civile - sezione idraulica - Politecnico di Torino 1981
- Abilitazione all'esercizio della professione di Ingegnere - Esame di stato 1982
- Iscritto all'Albo degli Ingegneri della Provincia di Novara al n° 926 dal 28/06/1982

MADRELINGUA **ITALIANO**

ALTRE LINGUA

FRANCESE
INGLESE

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI

FACILITÀ AD INSTAURARE RELAZIONI DI NATURA SIA PROFESSIONALE SIA PERSONALE CON INTERLOCUTORI AD OGNI LIVELLO, CARATTERISTICA CARATTERIALE SVILUPPATA ED AFFINATA NEL CORSO DEL PROGRESS LAVORATIVO IN QUANTO INDISPENSABILE NELL'AMBITO DEGLI INCARICHI SVOLTI.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

PREDISPOSIZIONE AL LAVORO DI SQUADRA SIA IN TERMINI PARTECIPATIVI SIA IN QUALITÀ DI INDIRIZZO E COORDINAMENTO DEL GRUPPO, ATTITUDINE CONSOLIDATA SIA ALLA NEGOZIAZIONE DIRETTA SIA A QUELLA STRATEGICA.

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

GESTIONE PRINCIPALI PACCHETTI OFFICE ED AUTOCAD, GESTIONE E PROGRAMMAZIONE PRODUZIONE ED APPROVVIGIONAMENTO CON SISTEMI MRP E SAP.

CARATTERISTICHE PERSONALI E
PROFESSIONALI

PARTENDO DA UNA SOLIDA PREPARAZIONE DI TIPO TECNICO/SCIENTIFICO MI SONO SEMPRE CIMENTATO IN AMBITI COMMERCIALI SIA NELLA INTERLOCUZIONE DIRETTA CON LA CLIENTELA SIA NELLA GESTIONE DI ORGANIZZAZIONI, DI VENDITA PRIMA E COMMERCIALI POI, STRUTTURALMENTE COMPLESSE ASSUMENDONE LA RESPONSABILITÀ IN TERMINI DI VENDITE, MARGINALITÀ, INVESTIMENTI, DEFINIZIONE E GESTIONE DELLE RISORSE FINANZIARIE ED UMANE NECESSARIE AL RAGGIUNGIMENTO DEGLI OBIETTIVI AZIENDALI.

PER ESPERIENZE PROFESSIONALI E PER UNA INNATA CURIOSITÀ PERSONALE MI SONO SEMPRE INTERFACCIATO CON DIVERSI AMBITI AZIENDALI QUALI RICERCA E SVILUPPO, INDUSTRIALIZZAZIONE PRODOTTO, LOGISTICA INTERNA E DISTRIBUZIONE, ACQUISENDO UNA BUONA CAPACITÀ DI VALUTAZIONE CIRCA LA COMPATIBILITÀ/CRITICITÀ TRA OPPORTUNITÀ DI MERCATO E PERFORMANCES AZIENDALI.

QUESTO ASPETTO È L'ELEMENTO CARATTERIZZANTE LA MIA ATTIVITÀ IN QUESTI ULTIMI ANNI.]

Firmato digitalmente da

Gianni Rigorini

CN = Rigorini Gianni
C = IT